



SOLUZIONI STRATEGICHE PER LE IMPRESE

MISSION



Serviamo imprese e persone
anticipando le esigenze,
facilitando la ricerca
di soluzioni e **creando valore**
attraverso un approccio
consulenziale
multidisciplinare.

VISION



Essere riconosciuti
come organizzazione,
di persone ed idee,
d'eccellenza.





VALORE



ORIENTAMENTO AL CLIENTE

VISIONE SISTEMICA

MIGLIORAMENTO CONTINUO

PENSIERO CRITICO

STANDING HSL ADVISORS

NASCITA DEL PROGETTO ED EVOLUZIONE

HSL Advisors nasce come risposta all'esigenza delle PMI di disporre di competenze e conoscenze di alto profilo, ottimizzando l'impiego delle proprie risorse finanziarie e accompagnando l'evoluzione delle esigenze aziendali nel tempo.

In risposta alla crescente competitività del mercato e alla costante pressione sulle risorse aziendali, riteniamo che l'unica strada percorribile per lo sviluppo organizzativo sia rappresentata da un costante trasferimento di conoscenza ad hoc verso le imprese, ponendo le persone al centro di qualsivoglia intervento.

Favorire lo sviluppo e la crescita dell'imprenditore e delle persone con cui collabora rappresenta gli imperativi del nostro comune agire ispirato a trasparenza, riservatezza e rispetto dei tempi.

Un gruppo di amici e di colleghi si è trasformato in una squadra di professionisti, portatori di competenze multidisciplinari, con una visione unica.



A B O U T U S



HSL Advisors è un'organizzazione professionale formata da manager, commercialisti, avvocati, ingegneri, ricercatori e consulenti del lavoro, nata con l'obiettivo di rispondere a tutte le esigenze dell'impresa e di offrire ai propri assistiti, in particolare alle PMI, un concreto percorso di change management.

Siamo convinti che i servizi professionali necessari ai nostri assistiti debbano integrare, con rigore metodologico, conoscenze e competenze **MANAGERIALI** ad alto valore aggiunto per l'Impresa.

L'unicità della nostra organizzazione risiede nella capacità di integrare le competenze gestionali portate da manager di impresa con le competenze e le esperienze tecniche tipiche dei professionisti.

ORGANIZZAZIONE



La nostra organizzazione si articola in aree di competenze omogenee:

Management Area

raccoglie le competenze gestionali afferenti diverse funzioni aziendali;

Business Area

accoglie le competenze tecnico-aziendalistiche;

Legal Area

accoglie quelle giuridiche;

Staff Area

accoglie competenze amministrative.



TEAM SPECIALISTICI

Ogni area di competenza è declinata in teams specialistici.

MANAGEMENT AREA | *Maurizio Bifulco a.i.*

- Consulenza Strategica e Direzionale
- Coaching e Formazione
- Planning & Control
- Organizzazione Funzioni Commerciali e Vendite
- Operations Management, Efficientamento Processi e Risorse Produttive

BUSINESS AREA | *Michele Gargiulo a.i.*

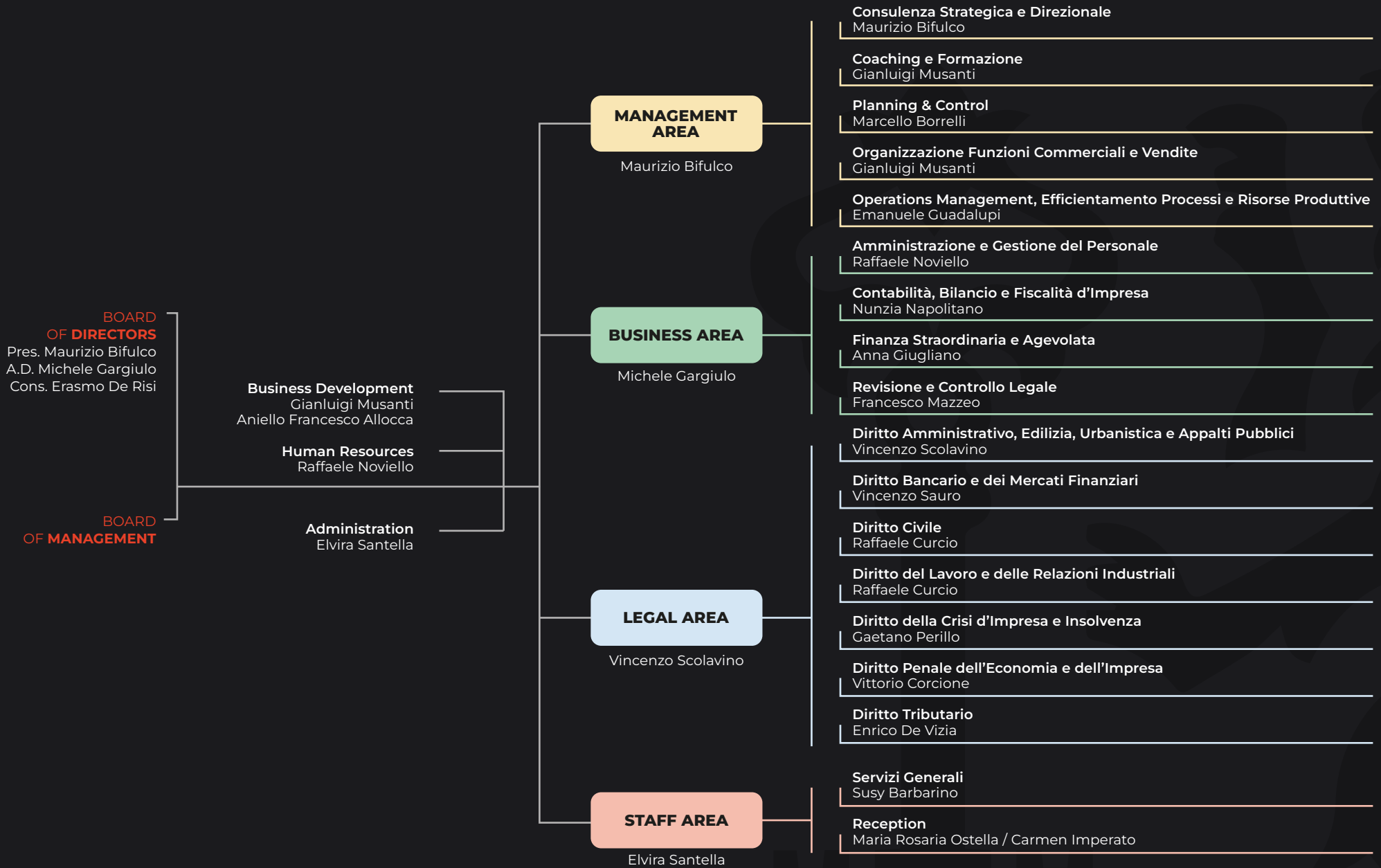
- Amministrazione e Gestione del Personale
- Contabilità, Bilancio e Fiscalità d'Impresa
- Finanza Straordinaria e Agevolata
- Revisione e Controllo Legale

LEGAL AREA | *Vincenzo Scolavino*

- Diritto Amministrativo, Edilizia, Urbanistica e Appalti Pubblici
- Diritto Bancario e dei Mercati Finanziari
- Diritto Civile
- Diritto del Lavoro e delle Relazioni Industriali
- Diritto della Crisi d'Impresa e Insolvenza e Diritto Societario
- Diritto Penale dell'Economia e dell'Impresa
- Diritto Tributario

STAFF AREA | *Elvira Santella*

- Servizi Generali
- Reception



IL NOSTRO CODICE



All'accettazione di un incarico, i nostri professionisti svolgeranno un periodo di affiancamento e conoscenza dell'Impresa, al fine di definire i bisogni e perimetrare il proprio intervento.

Ogni professionista sigla un patto di lealtà con l'imprenditore: nessun incarico viene accettato laddove non sia dimostrata l'utilità del proprio supporto o non sussistano le condizioni per realizzare l'intervento.

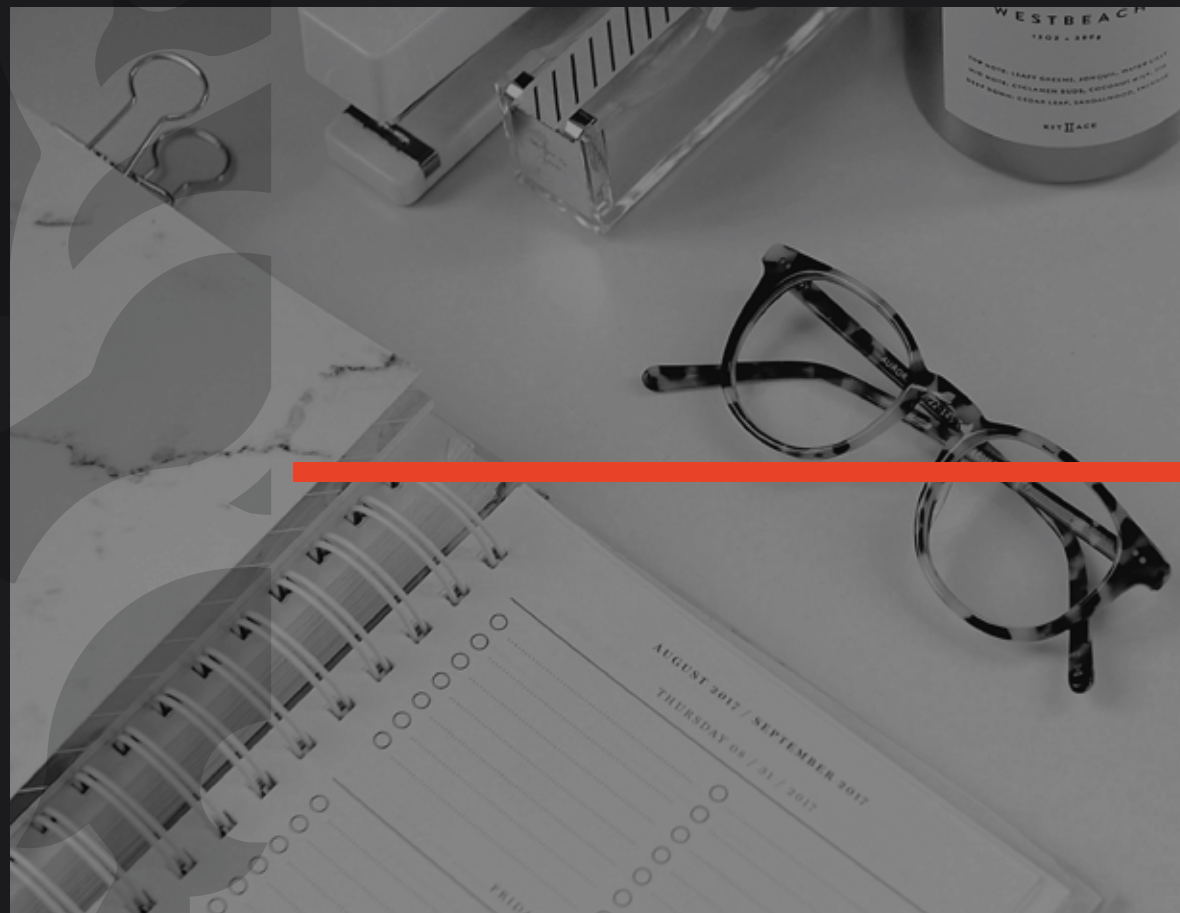
Il lavoro è sviluppato per milestones così da elaborare risultati intermedi e da garantire il rispetto dei tempi. Le soluzioni implementate puntano ad accrescere il livello di managerialità dell'azienda, preservando la spinta imprenditoriale che la contraddistingue.

Perseguire uno standing HSL significa contribuire alla creazione e diffusione di uno stile fondato su affidabilità, lealtà, accuratezza, rigore professionale.

M E T O D O



Operiamo con team di lavoro **multi-skills** costituiti per ciascun incarico e definito sulla base delle esigenze del nostro singolo cliente.



NETWORK DI ECCELLENZE

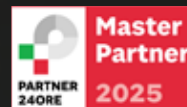
Grazie a una rete consolidata di professionisti e strutture specializzate, **HSL Advisors** offre soluzioni integrate e competenze trasversali per affrontare con successo le sfide di un mercato in continua evoluzione. La nostra capacità di creare sinergie tra le diverse aree di specializzazione ci consente di offrire un servizio personalizzato e orientato ai risultati.

Ampliando ulteriormente le proprie capacità di supporto alle imprese, **HSL Advisors si avvale di un sistema di partnership strategiche con organizzazioni su tutto il territorio nazionale**, attivate in funzione delle specifiche esigenze aziendali. Queste collaborazioni vengono attivate strategicamente in base alle specifiche esigenze dell'azienda, garantendo un supporto mirato e altamente qualificato.

Tra le nostre partnership di prestigio, **HSL Advisors è Master Partner 24ORE**, un'esclusiva collaborazione con il rinomato quotidiano economico-finanziario, riservata a un ristretto numero di professionisti selezionati. L'adesione a questo circuito è regolata da un rigoroso codice etico e da elevati standard qualitativi, a garanzia di eccellenza e affidabilità. Affidarsi a **HSL Advisors** significa scegliere un alleato strategico capace di supportare la crescita, l'innovazione e la competitività della vostra impresa, con soluzioni su misura e un network di eccellenza sempre a disposizione.



SOLUZIONI STRATEGICHE PER LE IMPRESE



NOLA (NA) - 80035 Via Circumvallazione, 310 | +39 081 5126655
MILANO - 20135 Via Andrea Maffei, 1 Scala A - Piano 1° | +39 02 40043141

info@hsladvisors.com | www.hsladvisors.com